

Categoría – Gestión de procesos

El principal objetivo de esta categoría es digitalizar y/o automatizar procesos de tu negocio, relacionados con los aspectos operativos o productivos.

Funcionalidades y servicios

- **Digitalización y/o automatización de procesos y flujos de trabajo:** tendrás digitalizados y/o automatizados procesos como:
 - **Contabilidad/finanzas:** cuentas por cobrar/por pagar, gestión de activos y generación de cierres y balances, etc.
 - **Facturación:** automatización de los procesos de facturación con la generación de presupuestos, albaranes y facturas.
 - **Proyectos:** control de presupuestos, costes, estimaciones, optimización de los recursos, etc.
 - **Inventario:** previsión, niveles de stock, envíos, distribuciones, devoluciones y cancelaciones, etc.
 - **Compras y pagos:** gestión de pedidos de compra y proveedores.
 - **Recursos humanos:** gestión de los recursos humanos, nóminas, etc.
 - **Logística:** gestión de flotas y rutas, entre otras.
- **Integración con diversas plataformas:** la solución dispondrá de APIs o Web Services para su integración con otras herramientas.
- **Actualizable:** accederás a actualizaciones de la solución con nuevas versiones.
- **Escalable:** si tu empresa crece o cambia estructuralmente, la solución se adaptará a estos cambios.
- **Cumplimiento:** podrás asegurar el cumplimiento de la normativa aplicable, en concreto del Reglamento por el que se regulan las obligaciones de facturación del Real Decreto 1619/2012, así como cualquier normativa de aplicación.

Porcentajes de ejecución asociados a las fases

- Primera: 70 %
- Segunda: 30 %

Importe máximo de la ayuda

- 0 < 3 empleados: 500€ (hasta 1 usuario)
- 3 < 9 empleados: 2.000€ (hasta 3 usuarios)
- 10 < 50 empleados: 6.000€ (hasta 10 usuarios)

SOLUCIONES PROPUESTAS

EMPRESAS DEL SECTOR DE LA RESTAURACIÓN



Ágora Software TPV Restaurantes

Gracias a Ágora podrás gestionar y controlar todos los aspectos de tu negocio optimizando recursos para conseguir el mayor beneficio y ofrecer el máximo servicio. Puedes disfrutar de todas las funcionalidades de Ágora (gestión de venta, carta digital, delivery, pago en mesa, compras, gestión de stock y mucho más...)

Condiciones Generales

LICENCIA	468 – 5.976 €
MANTENIMIENTO	210 – 4.000 €
CATEGORÍA	GESTIÓN DE PROCESOS
SEGMENTO BENEFICIARIO	I, II Y II
IGIC	NO INCLUIDO

COMERCIOS MINORISTAS



Ágora TPV Retail – Software para Comercios

Gracias a Ágora podrás gestionar y controlar todos los aspectos de tu negocio optimizando recursos para conseguir el mayor beneficio y ofrecer el máximo servicio. Puedes disfrutar de todas las funcionalidades de Ágora (gestión de venta, gestión de compras, tallas y colores, gestión de Balanzas, gestión de stock y mucho más...)

Condiciones Generales

LICENCIA	468 – 5.976 €
MANTENIMIENTO	210 – 4.000 €
CATEGORÍA	GESTIÓN DE PROCESOS
SEGMENTO BENEFICIARIO	I, II Y II
IGIC	NO INCLUIDO

SOLUCIÓN ERP

EXIT ERP

PREMIOS NACIONALES DE TECNOLOGÍA



EXIT ERP

Tecnología evolutiva y escalable, toda la potencia que necesita tu empresa en una herramienta que puede crecer junto a ti.

Se pueden generar nuevos cálculos, nuevas pantallas, nuevos informes, para adaptarlos a las necesidades de tus procesos y evolucionar en la medida que tu negocio lo necesita.

Condiciones Generales

LICENCIA	1.190 – 25.000 €
MANTENIMIENTO	550 – 6.000 €
CATEGORÍA	GESTIÓN DE PROCESOS
SEGMENTO BENEFICIARIO	I, II Y III
IGIC	NO INCLUIDO

PROGRAMA KIT DIGITAL COFINANCIADO POR LOS FONDOS NEXT GENERATION (EU)
DEL MECANISMO DE RECUPERACIÓN Y RESILIENCIA

Categoría – Gestión de clientes – CRM

El principal objetivo de esta categoría es digitalizar y optimizar la gestión de las relaciones comerciales con tus clientes.

Funcionalidades y servicios

- **Gestión de clientes:** serás capaz de almacenar y consultar los datos de cada uno de tus clientes, desde su alta como oportunidad de negocio, y simular la compra de productos o contratación de servicios.
- **Gestión de Clientes potenciales (Leads):** podrás dar de alta nuevos Leads de forma manual o mediante una importación por fichero. Los datos asociados a los Leads te permitirán su gestión comercial con el objetivo de convertirlos en clientes. Adicionalmente podrás parametrizar reglas de negocio para la asignación de Leads según diferentes criterios.
- **Gestión de oportunidades:** tendrás la posibilidad de gestionar todas las oportunidades de negocio que conlleven el envío al cliente potencial o Lead de ofertas y presupuestos. Además, podrás comprobar el estado de cada oportunidad (en análisis, oferta presentada, en negociación, ganadas, canceladas, etc.).
- **Acciones o tareas comerciales:** la herramienta implantada por el Agente Digitalizador de tu elección te permitirá crear acciones y tareas comerciales, tanto de forma manual como automática.
- **Reporting, planificación y seguimiento comercial:** podrás realizar seguimiento mediante indicadores (KPI's), listado de oportunidades, y otros, con diferentes niveles de agregación de información en función de tus necesidades. Podrás también generar informes para el seguimiento y monitorización de tu actividad comercial, contemplando ratios de eficiencia, estado de fases, pipeline y otros atributos medibles (como productos, cotizaciones, etc.), y según los canales, perfiles, roles y/o fases comerciales. Estos informes podrán mostrar, al menos, datos mensuales, acumulados y/o comparativos entre diferentes ejercicios comerciales.
- **Alertas: serás capaz de visualizar** Alertas de Clientes en formato gráfico de diferente tipología (iconos, mensajes emergentes, etc.).
- **Gestión documental:** la solución incluirá un software para la gestión centralizada de la documentación capaz de insertar y/o vincular documentos tanto relativos a tu actividad comercial, como los que proporcionados por los propios clientes.
- **Diseño Responsive:** tendrás una interfaz funcional en todo tipo de dispositivos.
- **Integración con diversas plataformas:** dispondrás de APIs o Web Services para la consolidación de la información y datos de toda tu empresa.

Porcentajes de ejecución asociados a las fases

- Primera: 70 %
- Segunda: 30 %

Importe máximo de la ayuda

- 0 < 3 empleados: 2.000€ (hasta 1 usuario)
- 3 < 9 empleados: 2.000€ (hasta 1 usuarios)
- 10 < 50 empleados: 4.000€ (hasta 3 usuarios)

SOLUCION PROPUESTA



EXIT ERP – Módulo CRM

El módulo de CRM de Exit ERP permite una gestión integral de las relaciones con los clientes, desde la preventa a la postventa, registrando toda clase de acciones realizadas. Para facilitar la realización de actuaciones comerciales, dispone de una gestión de clientes potenciales con detalladas fichas para poder almacenar toda la información que posibilite el análisis de oportunidades de venta.

Condiciones Generales

LICENCIA	732 – 2.100 €
MANTENIMIENTO	200 – 550 €
CATEGORÍA	GESTIÓN DE PROCESOS
SEGMENTO BENEFICIARIO	I, II Y II
IGIC	NO INCLUIDO

Categoría – Factura Electrónica

Con esta solución podrás tener digitalizado el flujo de emisión de las facturas a tus clientes.

Funcionalidades y servicios

- **Facturas en formato estructurado:** tendrás la posibilidad emitir facturas en formatos estructurados, al menos en formato FACTURA-E, para facilitar su tratamiento automatizado.
- **Facturas ilimitadas:** podrás emitir un número ilimitado de facturas.
- **Cientes ilimitados:** tendrás la capacidad de enviar facturas a un número ilimitado de clientes.
- **Productos o servicios ilimitados:** podrás crear un número ilimitado de productos y/o servicios facturables dentro del catálogo.
- **Envío de facturas por correo electrónico:** la solución implantada por el Agente Digitalizador de tu elección te posibilitará enviar facturas directamente por correo electrónico.
- **Personalización de facturas:** las facturas serán personalizables, incluyendo la selección de tu logotipo.
- **Copia de seguridad periódicas:** podrás realizar copias de seguridad, con posibilidad de una periodicidad diaria.
- **1GB Almacenamiento/Histórico de facturas:** tendrás un almacenamiento de, al menos, 1GB para las facturas.
- **Integración con otras soluciones:** la solución deberá disponer de APIs o Web Services para su integración con otras herramientas, así como permitir la carga de datos de manera manual.
- **Control de vencimiento de las facturas:** tendrás un sistema de control del vencimiento de las facturas.
- **Cumplimiento:** podrás asegurar el cumplimiento de la normativa aplicable, en concreto el Reglamento por el que se regulan las obligaciones de facturación del Real Decreto 1619/2012, así como cualquier normativa de aplicación.

Porcentajes de ejecución asociados a las fases

- Primera: 70 %
- Segunda: 30 %

Importe máximo de la ayuda

- 0 < 3 empleados: 500€ (hasta 1 usuario)
- 3 < 9 empleados: 1.000€ (hasta 3 usuarios)
- 10 < 50 empleados: 1.000€ (hasta 3 usuarios)

SOLUCION PROPUESTA



EXIT ERP – Módulo Factura-e - EDI

El módulo de Factura Electrónica de Exit ERP permite generar facturas electrónicas tanto en formato factura-e como en otros formatos estructurados y automatizar su tratamiento

Condiciones Generales

LICENCIA	621 – 849 €
MANTENIMIENTO	250 – 500 €
CATEGORÍA	GESTIÓN DE PROCESOS
SEGMENTO BENEFICIARIO	I, II Y III
IGIC	NO INCLUIDO

Categoría – Bussiness Intelligence

El objetivo de esta categoría es posibilitarte la explotación de datos de tu empresa para la mejora del proceso de toma de decisiones.

Funcionalidades y servicios

- **Integración de datos con otras bases de datos:** tendrás acceso a otras bases de datos y a la realización de comparaciones con los datos expuestos.
- **Almacenamiento de datos:** dispondrás de una capacidad de almacenamiento como mínimo de 1 GB por usuario.
- **Creación de paneles de datos estructurados y visuales:** contarás con paneles de datos personalizados con datos relevantes y distintas formas de visualización.
- **Exportación de datos:** podrás exportar datos a imágenes o a documentos de Excel, creando sinergias y compatibilidades con distintos programas que utilices comúnmente.

Porcentajes de ejecución asociados a las fases

- Primera: 70 %
- Segunda: 30 %

Importe máximo de la ayuda

- 0 < 3 empleados: 1.500€ (hasta 1 usuario)
- 3 < 9 empleados: 2.000€ (hasta 1 usuarios)
- 10 < 50 empleados: 4.000€ (hasta 3 usuarios)

SOLUCION PROPUESTA

EXIT ERP

PREMIOS NACIONALES DE TECNOLOGIA



MEJOR SOLUCION ERP



EXIT ERP – Módulo Cuadro de Mandos

Módulo de Exportación de Datos de la Base de datos de la aplicación a una potente Herramienta de Bussiness Intelligence que ofrece paneles de datos personalizados y diferentes formas de visualización.

Condiciones Generales

LICENCIA	615 – 3.500 €
MANTENIMIENTO	250 – 500 €
CATEGORÍA	GESTIÓN DE PROCESOS
SEGMENTO BENEFICIARIO	I, II Y II
IGIC	NO INCLUIDO

PROGRAMA KIT DIGITAL COFINANCIADO POR LOS FONDOS NEXT GENERATION (EU) DEL MECANISMO DE RECUPERACIÓN Y RESILIENCIA